

Vragen en antwoorden over de 50-50 actie bij Suzuki.

Wat is de 50-50 actie?

De 50-50 actie is een uitgestelde betaling. De consument betaalt bij aflevering van de auto de helft en de andere helft gaat in een financieringscontract. De actie is een uitgestelde betaling zonder rentekosten. Dit betekent dat de consument gedurende de looptijd geen maandlasten heeft. De laatste termijn (slottermijn) betaalt de consument het volledig gefinancierde bedrag.

Kan elke consument gebruik maken van de 50-50 actie?

Gelijk aan elke financiering gaat ook de 50-50 actie consument door een acceptatieprocedure heen. Mocht de consument veel kosten hebben aan levensonderhoud en openstaande schulden, dan zal er geen akkoord gegeven worden. Hiervoor zijn richtlijnen opgesteld door de VFN. Dit is een overkoepelend orgaan die de richtlijnen vaststelt voor het verstrekken van consumentenkrediet.

Wat als de consument door gewijzigde omstandigheden de slottermijn niet kan betalen?

Mocht de consument na 24 maanden het benodigde bedrag niet bij elkaar hebben, dan zijn er een aantal mogelijkheden.

1. De consument bieden we een nieuw financieringscontract tegen de dan geldende (actie)rente. Dit is alleen mogelijk als de consument door de acceptatieprocedure komt. Dit geldt ook voor het afsluiten van een financiering bij een andere geldverstrekker als een bank.
2. De uitgestelde betaling is in de basis een huurkoop. Daarbij geldt dat de consument na betaling van de laatste termijn juridisch eigenaar is. Wordt de laatste termijn niet betaald dan wordt de auto ingenomen en verkocht. De meerwaarde is voor de consument.

Welk risico loopt de consument?

Uit ervaring blijkt dat het overgrote deel van de consumenten die gebruik maakt van de 50-50 actie een zeer gezonde financiële huishouding heeft. Zij maken gebruik van de actie omdat ze zo het spaargeld nog op hun spaarrekening kunnen laten staan of spaart wel maar heeft nog niet het volledige bedrag voor de aankoop bij elkaar. Voordeel van de 50-50 actie is dat de consument 24 maanden heeft om de helft van het aankoopbedrag te vergaren. Deze groep loopt bij aanvang bijna geen risico tenzij er zich wijzigingen voordoen die een nadelige invloed hebben op de financiële huishouding van de consument. Elke consument die gebruik maakt van de actie voldoet aan de voorgeschreven acceptatierichtlijnen die zijn vastgesteld door de VFN. Dit is een overkoepelend orgaan die de richtlijnen vaststelt voor het verstrekken van consumentenkrediet.

Het grootste risico dat de consument kan lopen is dat hij/zij zijn auto moet inleveren voor verkoop. Betreft het een nieuwe auto dan zal deze na 24 maanden over het algemeen de helft van de waarde van het aankoopbedrag waard zijn. Als de consument kiest voor een nieuw financieringscontract dan wordt er gerekend met het dan geldende rentepercentage. Op dit moment (januari 2012) is die 7,9%. Voor beide geldt dat we niet in de toekomst kunnen kijken en zeggen wat de exacte waarde van de auto is over twee jaar of de rente.

Rekenvoorbeeld Suzuki Betaalplan

Contantprijs	Aanbetaling	Totaal Kredietbedrag	Jaarlijks kostenpercentage	Debet-rentevoet	Looptijd	Maandlast	Totale prijs van het krediet
€ 4.000,-	€ 500,-	€ 3.500,-	7,9%	7,9%	36 mnd.	€ 109,14	€ 3.929,04